



Wir expandieren – werde Teil unseres KATIMEX[®] Teams!

Die Marke Katimex[®] steht seit mehr als 40 Jahren für innovative Lösungen rund um die Kabelverlegung. Als international führender Hersteller von Kabelverlegetechnik für die Gebäude-, Energie- und Glasfaserkabelverlegung entwickeln und produzieren wir mit unseren 50 Mitarbeitern erfolgreich am Standort Jünkerath. Unser Familienunternehmen vereint „Made in Germany“ und globales Handeln. Offenheit für Neues, flache Hierarchien und der ständige Wandel prägen unser Miteinander. Freu Dich auf abwechslungsreiche Aufgaben und ein engagiertes Team.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum baldmöglichen Start in Vollzeit einen engagierten

Mitarbeiter für den Technischen Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Technische und kaufmännische Betreuung unserer anspruchsvollen Kunden aus dem In- und Ausland
- Verantworten der Umsatz- und Ergebnisentwicklung des zugewiesenen Kundensegments
- Analyse und Umsetzung von Wachstums- und Cross-Selling Potenzialen
- Angebotserstellung unter Berücksichtigung der internen Abläufe und Prozesse
- Interessentenqualifizierung und Leadmanagement
- Erfassung und Pflege von Kundenstammdaten, Erstellung von Auswertungen und Forecasts
- Repräsentieren der Marke Katimex[®] bei Kunden, und Anwendern, sowie auf Messen und Veranstaltungen, Durchführung von Produktdialogen
- Unterstützung bei Vertriebs- und Marketingaktivitäten, eigenständige Betreuung zugeordneter Projekte

Wir bieten

- Anspruchsvolle/spannende Aufgaben in familiärer Atmosphäre
- Einen zukunftssicheren, unbefristeten Arbeitsplatz in einem international expandierenden, erfolgreichen Unternehmen
- Eine dynamische, abwechslungsreiche, kollegiale Arbeitsumgebung
- Wettbewerbsfähiges Gehaltspaket mit erfolgsabhängigem Bonus
- Intensive fachbezogene Schulung/Einarbeitung

Dein Profil

- Begeisterung für den technischen Vertrieb und Freude am Kontakt mit Kunden
- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung
- Erfahrung im Verkauf von technischen Produkten wünschenswert
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sichere Anwendung von MS-Office, Erfahrung mit CRM-Software von Vorteil
- Selbstständige, proaktive Arbeitsweise sowie Kunden- und Serviceorientierung
- Teamfähigkeit und sorgfältige Arbeitsweise

Als Teil des Teams im Vertrieb bieten wir Dir eine vielseitige und verantwortungsvolle Aufgabe mit großem Wachstumspotential in Deinen Kundengruppen. Eine umfangreiche Einarbeitung und viel Kontakt zu Anwendern lassen Dich schnell Zugang zu unseren Produkten und Lösungen finden.

Du arbeitest bei Katimex[®] eigenverantwortlich und genießt Gestaltungsspielraum innerhalb flacher Hierarchien. Merkmale wie Nationalität, Geschlecht oder Alter interessieren uns nicht. Für uns zählt nur Dein Wille zum Erfolg!